

ANO VII - Nº 7 - JULHO 2026

REVISTA **ACIAS**



TRADIÇÃO
que inspira.

INOVAÇÃO
que transforma.



Sumaré, 158 anos: a Sunimóveis também faz parte dessa história!

Nossa cidade nasceu em 1868, com a construção da Capela de Sant'Ana. Anos depois, impulsionado pela chegada da ferrovia e pela inauguração da estação de trem, o povoado passou a se chamar Rebouças. Em 1945, surgiu oficialmente o nome Sumaré. Três décadas mais tarde, começava também a história da Sunimóveis.



1976



1986



2000



2018

*Em 1975, liderado pelo Sr. João Álvares, um grupo de corretores idealizou uma imobiliária pautada pela ética, confiança e profissionalismo no mercado de administração, compra e venda de imóveis. Dessa visão nasceu a Sumaré União Imóveis, que daria origem à **SUNIMÓVEIS IMOBILIÁRIA, fundada em 1976**. Hoje, mantendo os mesmos valores que inspiraram sua criação, a Sunimóveis celebra 50 anos ajudando a construir a história de Sumaré!*

 **Sunimóveis** IMOBILIÁRIA

Sempre de portas abertas!

www.sunimoveis.com.br

PALAVRA DA PRESIDENTE

Sumaré vive um momento de transformação, crescimento e novas oportunidades

O desenvolvimento da nossa cidade é construído por diferentes forças: pelas empresas tradicionais que atravessam gerações com trabalho, credibilidade e compromisso; pelos novos modelos de negócio, que surgem impulsionados pela tecnologia; e pelas grandes operações logísticas, que colocam Sumaré em posição estratégica no cenário regional e nacional.

Ao mesmo tempo, vivemos uma nova realidade no comércio. O consumidor mudou. Ele quer agilidade, praticidade, atendimento eficiente e uma boa experiência de compra. A presença do centro de operações do Mercado Livre em Sumaré representa uma grande oportunidade para os empreendedores locais, especialmente para aqueles que desejam ampliar suas vendas no ambiente digital. Estar próximo de uma estrutura logística desse porte pode ser um diferencial competitivo, mas também exige preparo, profissionalização, gestão e visão estratégica.

Essa é a mensagem central deste momento: não basta estar em Sumaré, é preciso aproveitar Sumaré. Nossa cidade reúne localização privilegiada, força empresarial, tradição, logística, tecnologia e pessoas empreendedoras. Temos empresas que

abriram caminhos no passado e novos negócios que estão desenhando o futuro. Cabe a nós, como entidade representativa, conectar essas pontas, fortalecer o associativismo e apoiar os empresários para que estejam preparados para competir em um mercado cada vez mais dinâmico.

A ACIAS acredita que o futuro será construído por quem souber unir experiência e inovação. As empresas tradicionais nos ensinam sobre resiliência, reputação e compromisso. As novas ferramentas digitais nos mostram que é possível vender mais, atender melhor e alcançar mercados antes inimagináveis. E as conexões empresariais reforçam que, mesmo em um mundo cada vez mais tecnológico, os negócios continuam sendo feitos por pessoas.

Seguimos com o compromisso de representar, aproximar e fortalecer os empreendedores de Sumaré. Que esta edição inspire nossos associados a olharem para suas trajetórias com orgulho, para o presente com atenção e para o futuro com coragem.

Sumaré tem história, tem potencial e tem empresários preparados para protagonizar os próximos capítulos do desenvolvimento da nossa cidade.

Boa leitura!

Selma Koshoji



**Selma
Koshoji**

é presidente da ACIAS



*Sumaré tem história,
tem potencial e tem
empresários preparados para
protagonizar os próximos
capítulos do desenvolvimento
da nossa cidade."*

DIRETORIA ACIAS

2026



Presidente

Grupo Heisei

PRESIDENTE



1º Vice-Presidente

**Aparecido
Angelo
Gonçalves**

Do Valle Veículos



2º Vice-Presidente

**Juarez
Pereira
da Silva**

Bem Viver Educacional



1º. Tesoureiro

**Domingos
Guerreiro**

Guerreiro Locadora
de Veículos



2º. Tesoureiro

**Fabio Vieira
dos Santos**

Bibao SEG



1º. Secretário

**Rodrigo
Ruiz**

Evolun



2º. Secretária

**Jannie
Guimarães**

SaGi Ambiental

CONSELHO FISCAL



**Cidney
Frizzarini
Junior**

Escritório Contabil
Veneza & Objetivo



**Divino
Donizete
Romão**

Filadelfia Assessoria
Empresarial



**Vanderlei
Cesar
Corniani**

Vinc Tecnologia
em Informação

COMISSÃO DE SINDICÂNCIA



**Carlos
Alberto
Piccinin**

Papelaria Mais Brasil



**Cristiano
Anselmo**

Grupo EPJ Soluções
Inteligentes



**Roberto
Cordenonsi**

DSZ Imobiliária

DIRETORIA
ADJUNTA

**Alan de
Lima Maia**
Agrosete



**Claudio
Aparecido
Padovani**
Imobiliária
Dom Barreto



**Edson Luis
Baccan**
Maelô Modas



**José Carlos
da Silva**
Café Caramelo



**Lilian
Bastos Bilia**
Lilian Bastos
Psicóloga Clínica



**Lucimara
Ortin**
TecNutri



**Michelle
Pacheco**
Central Projetos



**Natã
Filipe**
Till Studio



**Rafael
Augusto de
Oliveira
Angelo**
Nexxt Treinamentos



**Washington
Ribeiro**
New Flight Gestão de
Negócio

EXPEDIENTE

Revista especial em comemoração
aos 158 anos de Sumaré



PRESIDENTE DA ACIAS
Selma Koshoji



COORDENAÇÃO
Francislaine Braga
Ivone Moreira



JORNALISTA RESPONSÁVEL
Ivone Moreira MTB 28.267



PROJETO GRÁFICO E DIAGRAMAÇÃO
Andressa Pirschner Assunção
Giovanna Rosalino
Leandro Ribeiro
(Oca Editora / Editora Seta)



APOIO
Pró-Memória
(fotos históricas)



TIRAGEM
3 mil exemplares



GRÁFICA
Hawaii Gráfica

ACIAS

Rua Antônio Jorge Chebab, 1.212,
Centro, Sumaré.
Telefone: 3873 8700
acias@acias.com.br
www.acias.com.br
Facebook e Instagram
@aciassumare

Os depoimentos dos
entrevistados e os artigos
assinados não refletem,
necessariamente, a opinião
da ACIAS.

ACIAS
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
SUMARÉ

08**Portfólio**

ACIAS amplia benefícios oferecidos aos associados.

10**Vitrine**

da ACIAS para impulsionar seu negócio.

18**Bigoni**

é referência em comunicação visual.

**22****Represa do Marcelo**

resgate de uma história.

32**Agrosete**

40 anos de dedicação aos pets.

**38****ION**

5 anos de conexões e negócios..

44**Sunimóveis**

50 anos de tradição.

**50****E-commerce**

proximidade do Mercado Livre favorece comércio local.

52**Brado Logística**

completa 10 anos de operação em Sumaré.

ARTIGOS

16**Alfero Mendes Neto**

O pequeno negócio na era da Inteligência Artificial

30**Daniella De Caprio**

A reunião foi boa, mas o cliente escolheu o concorrente?

20**Aline Marques**

Redes Sociais: uma vitrine essencial para pequenos negócios

36**Igor da Luz Pillon**

O detalhe que transforma uma empresa em uma marca memorável

28**Cássia Paixão**

O IVA na Gôndola: transparência ou uma fábrica de dúvidas no Procon?

48**Regina Pocay**

Respirar é óbvio. Mas saber respirar muda tudo!



40

Anos
De história em
Sumaré



São 40 anos de confiança, carinho e dedicação para oferecer sempre o melhor para você e seu pet!

-  Entrega rápida para toda a região
-  Atendimento próximo e especializado
-  Tudo que você e seu pet precisam



agrosete
TUDO PARA SEU PET

*Entrega rápida
Por delivery*

 (19) 97402-0790
 @agrosete





amplia benefícios e reforça apoio às empresas associadas

Novos serviços voltados à saúde e à valorização dos colaboradores chegam para atender uma demanda crescente dos empreendedores

Mais do que representar e defender os interesses do empresariado local, a ACIAS segue empenhada em investir em soluções que contribuam para a competitividade, a gestão e o bem-estar das empresas associadas. Como parte dessa estratégia, a entidade acaba de ampliar seu portfólio de benefícios com novos produtos e serviços voltados à saúde e à valorização dos colaboradores.

As novidades chegam para atender uma demanda crescente das empresas, que buscam alternativas acessíveis para oferecer benefícios aos colaboradores. "Com a ampliação desse portfólio, a ACIAS reforça seu compromisso de atuar como parceira estratégica dos associados, oferecendo produtos e serviços que são um importante diferencial no dia a dia das empresas", comenta Selma Koshiji, presidente da ACIAS.

Entre os novos serviços está a parceria com a Uniodonto, uma das maiores cooperativas odontológicas do Brasil. Os associados da ACIAS têm acesso a planos odontológicos empresariais que contemplam os principais tratamentos preventivos e corretivos. Além de representar um importante diferencial para a retenção de talentos, o benefício contribui diretamente para a qualidade de vida e o bem-estar das equipes.



Outra novidade é a disponibilização do cartão eba!, um cartão multibenefícios que oferece flexibilidade tanto para as empresas quanto para os trabalhadores.(...)

Outra novidade é a disponibilização do cartão eba!, um cartão multibenefícios que oferece flexibilidade tanto para as empresas quanto para os trabalhadores. A ferramenta reúne diferentes categorias de uso, como alimentação, refeição, mobilidade, cultura e educação, permitindo que cada colaborador utilize os créditos de acordo com suas necessidades. Para as empresas, o sistema simplifica a gestão de benefícios e reduz processos burocráticos.

E as empresas que possuem o cartão eba! também podem ampliar os benefícios oferecidos aos colaboradores, por meio do TotalPass, benefício corporativo que oferece acesso a milhares de academias e estúdios. Com mensalidade fixa e geralmente mais barata que o valor de mercado, o TotalPass tem diversas opções de planos, com acesso a diferentes academias, e é um incentivo a mais para cuidar da saúde e do bem-estar.

Shopping ParkCity Sumaré

Onde o crescimento da cidade encontra novas oportunidades.

O desenvolvimento de uma cidade também é medido pela capacidade de criar oportunidades. Desde 2019, o Shopping ParkCity Sumaré reúne **grandes marcas, gera empregos, impulsiona negócios e amplia o acesso da população a serviços e experiências que fortalecem a economia local**. Em uma cidade marcada pelo empreendedorismo e pela constante evolução, seguimos contribuindo para a construção de um futuro cada vez mais conectado ao desenvolvimento regional.

Praça de Alimentação completa

Supermercado

Academia 24 horas

Poupatempo e Detran

Cinema com salas VIP

Estacionamento com + de 600 vagas

+ de 17mil m² de ABL

AS GRANDES MARCAS ESTÃO AQUI

Cobasi

americanas

RENNER

RCHLO
RIACHUELO

KINGS
SNEAKERS

natura

Kalunga

Life
VIVARA

OROLOGIOS

OBOTICÁRIO

MORANA

L'OCCITANE
AU BRÉSIL

melissa

ÓTICAS CAROL

espaçolaser
ópticas

Kopenhagen

CacauShow

WORLD TENNIS

...e muito mais!



Shopping
ParkCity
SUMARÉ

ADMINISTRAÇÃO:

AD
SHOPPING

www.adshopping.com.br

COMERCIALIZAÇÃO:

AD
MALL

(11) 5508-4500
www.admall.com.br

AlugueON
Marketplace de locação

(11) 94060-6666
www.alugueon.com.br

SIGA NOSSAS
REDES SOCIAIS:



SERVIÇOS E PRODUTOS

ao alcance do seu negócio



ACIAS (Associação Comercial, Industrial e Agropecuária de Sumaré) tem um amplo portfólio de serviços e soluções voltado ao fortalecimento dos empreendedores locais. São recursos estratégicos para quem busca desenvolver seu negócio e conquistar mais espaço no mercado.

Entre os serviços disponibilizados estão palestras, consultas de crédito e ações que promovem o networking. Isso porque a ACIAS acredita que o crescimento consistente é resultado da conexão entre as pessoas, da colaboração entre empresários e da troca de conhecimento e vivências.

Criada em 17 de setembro de 1969, a ACIAS nasceu com a missão de organizar e dar suporte ao comércio de Sumaré, em um momento de forte expansão populacional e industrial. Ao longo de mais de 50 anos de atuação, consolidou-se como uma instituição relevante e participativa, contribuindo diretamente para o desenvolvimento do comércio, dos serviços, da indústria e da comunidade como um todo.

VITRINE **ACIAS**



ACIAS ION

o grupo de networking da ACIAS aproxima e promove integração entre os empresários da cidade e região, por meio de reuniões realizadas de forma virtual e também presencial. Aqui os integrantes têm a oportunidade de divulgar seus produtos e serviços e fazer sempre novas conexões.



DEA

o programa DEA (Desenvolvimento Empresarial ACIAS) leva capacitação a associados e interessados. Ao longo do ano, são realizadas palestras sobre temas diversos, ligados ao dia a dia do varejo. Os eventos são gratuitos, realizados na ACIAS e têm o apoio do Sebrae (Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas).



A **AVM IMÓVEIS**
PARABENIZA

Parabéns, 
Sumaré!

158

ANOS

DE HISTÓRIA, TRABALHO
E CONQUISTAS.

Uma cidade que
cresce com sua **gente**
e inspira um **futuro**
cada vez melhor
para todos nós.

*Nossa cidade,
Nosso orgulho!*

30 *anos*

CONSTRUINDO
HISTÓRIAS,
REALIZANDO
SONHOS.



COMPRA
E VENDA



LOCAÇÃO

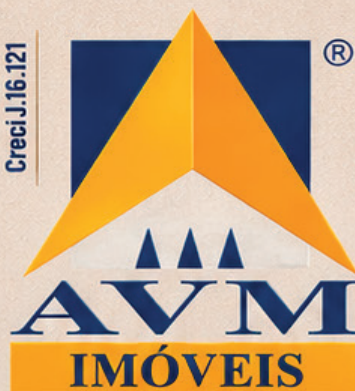


ADMINISTRAÇÃO
DE IMÓVEIS



ORGULHOSA DE FAZER PARTE
DESSA **HISTÓRIA** E DE CONTRIBUIR
COM O DESENVOLVIMENTO DE
SUMARÉ HOJE E SEMPRE!

Creci J.16.121



FEITA DE PESSOAS QUE **TRANSFORMAM**.
DE SONHOS QUE SE **CONSTROEM**.
DE UM FUTURO QUE A GENTE **ACREDITA**.



CONSULTAS DE CRÉDITO

os serviços disponibilizados pela Equifax | BoaVista oferecem ao associado acesso às consultas de crédito de forma ágil e segura, o que garante uma redução no risco da inadimplência e fraude.



CERTIFICADO DIGITAL

é um documento eletrônico que identifica seguramente pessoas, empresas, sistemas e informações no mundo digital, substituindo a assinatura. Na ACIAS, associados têm descontos especiais na emissão do Certificado Digital. O serviço é feito com agendamento para garantir maior comodidade ao empresário.



NOTA FISCAL ELETRÔNICA

é uma solução pensada para o pequeno empreendedor. Trata-se de sistema emissor fiscal completo, sem burocracia, rápido e fácil de usar. As notas fiscais eletrônicas são emitidas rapidamente, de forma online e segura.



CERTIFICADO DE ORIGEM

a emissão do Certificado de Origem (C.O.) é um dos serviços que a ACIAS oferece aos empresários. O documento atesta a origem da mercadoria do país exportador e especifica as normas de origem negociadas nos acordos comerciais entre o Brasil e outros países. Na ACIAS, os interessados têm acesso ao certificado de forma prática e rápida.



CLUBE DE VANTAGENS

empresas de diversos segmentos, como escritórios, escolas e consultórios, oferecem descontos de seus produtos e serviços para os associados.



LOCAÇÃO DE AUDITÓRIO

a ACIAS conta com uma sala equipada com projetor, som e acesso à internet e com capacidade para 40 pessoas. O espaço pode ser locado para realização de reuniões, eventos, palestras e treinamentos. Os associados têm condições especiais para locar a sala.



LOCAÇÃO DE SALA DE REUNIÃO

para quem precisa de um ambiente profissional e confortável para encontros corporativos, o prédio da ACIAS também conta com uma moderna sala de reunião, equipada com TV. O espaço pode ser locado pelos associados para realizar reuniões, encontros empresariais, apresentação e eventos corporativos.





IMOBILIÁRIA DOM BARRETO

COMPRA • VENDA • LOCAÇÃO DE IMÓVEIS

Tradição e Excelência
Imobiliária

Há mais de

50 anos



PRAÇA DAS BANDEIRAS, 660
CENTRO - SUMARÉ / SP
CEP 13170-400



(19) 3873-1700



ATENDIMENTO@DOMBARRETO.COM.BR



DOMBARRETO.COM.BR



IMOBILIARIADOMBARRETO





INCENTIVO AO COMÉRCIO LOCAL

a ACIAS promove constantemente campanhas de incentivo à economia local, como ações para atrair consumidores, principalmente em datas especiais.



APOIO AO MEI

o microempreendedor individual também conta com todos os benefícios da ACIAS. Como associado, o MEI tem acesso a produtos, serviços e benefícios diferenciados, como mensalidade reduzida, além de todo o suporte que a associação oferece.



SICOOB 3 COLINAS

o Escritório de Negócios do Sicoob 3 Colinas em Sumaré está instalado no prédio da ACIAS e oferece todos os serviços bancários, como conta corrente, crédito, investimento, cartões, previdência, consórcio e seguros, entre outros.



CÂMARA DE MEDIAÇÃO E ARBITRAGEM

voltado para as pessoas jurídicas, o serviço é uma alternativa ao judiciário. Agiliza soluções de conflitos empresariais e societários através da mediação entre as partes. Associados da ACIAS têm desconto de 30% nos serviços.



UNIODONTO



a ACIAS oferece aos seus associados planos odontológicos da Uniodonto, uma das maiores cooperativas odontológicas do Brasil. Os planos para pequenas e médias empresas contemplam os principais tratamentos para que seus colaboradores fiquem em dia com a saúde bucal.



CARTÃO EBA

associados da ACIAS podem solicitar para seus colaboradores o cartão eba!, um cartão multibenefícios que pode ser usado de forma flexível e oferece benefícios em diversas categorias como refeição, alimentação, mobilidade, cultura e educação. O cartão facilita a gestão de Recursos Humanos da empresa e valoriza os colaboradores.



TOTALPASS

benefício corporativo que oferece aos colaboradores acesso a milhares de academia e estúdios. A mensalidade é fixa e geralmente mais barata que o valor de mercado. Empresas associadas da ACIAS, e que também possuam o cartão eba!, podem ter acesso ao benefício e oferecer aos seus colaboradores diferentes opções de planos, em diversas academias. É mais incentivo para cuidar da saúde e do bem-estar.



REPRESENTATIVIDADE

a principal missão da ACIAS é representar seus associados e atuar para o crescimento e desenvolvimento dos setores produtivos. Para isso, mantém um diálogo constante com diferentes segmentos da sociedade, como poder público, poder judiciário, instituições e entidades, sempre com o objetivo de atender às necessidades dos empresários, prestadores de serviços e profissionais liberais. ■



CHEGOU O NOVO CHEVROLET SONIC.

NÃO VAI SAIR DA SUA CABEÇA.



ELEITA **29 VEZES** PELA GM
COMO CONCESSIONÁRIA
CLASSE A



 (15) 2102.8086

SUMARÉ

Rod. Virginia Viel Campo Dall Orto, - KM 1860

Fone: (19) 3873-8580 - automecchevrolet.com.br

Automec





Alfero Mendes Neto

é professor, graduado em Filosofia e Geografia, empreendedor e especialista em Inteligência Artificial.



O pequeno negócio na era da Inteligência Artificial

Durante muito tempo, a inteligência artificial parecia algo distante da realidade dos pequenos negócios. Hoje, ela já está presente até no celular de qualquer empreendedor e pode ajudar de diversas formas, como no atendimento aos clientes e na busca mais rápida por fornecedores.

No entanto, apenas ter acesso às ferramentas não garante resultados. Muitos empresários ainda enxergam a IA como algo distante da sua rotina, quando, na verdade, ela pode simplificar atividades que consomem tempo e energia.

Um exemplo disso está nos negócios que recebem contatos diariamente pelo WhatsApp, mas não conseguem responder todos os clientes com rapidez. Hoje, já existem agentes de atendimento com inteligência artificial, como os desenvolvidos pela **GPT Maker**.

Outro exemplo está na busca por fornecedores e parceiros comerciais. Muitos empresários utilizam a

plataforma **Perplexity AI** para obter informações mais detalhadas e precisas, agilizando pesquisas que normalmente demandariam muito mais tempo.

A IA também permite a criação de agentes personalizados para a elaboração de orçamentos, análise de dados e organização de informações. Ferramentas como os **Gems**, do **Google Gemini**, e os **GPTs personalizados**, do **ChatGPT**, ajudam a adaptar soluções às necessidades do cotidiano das empresas.

Quem trabalha com vendas sabe o quanto tempo se perde elaborando propostas comerciais do zero. O **Notion AI** ajuda a estruturar esse conteúdo com agilidade. Da mesma forma, reuniões que antes exigiam anotações manuais hoje podem ser transcritas e resumidas automaticamente pelo **Fireflies.ai**. Para quem precisa analisar planilhas e dados financeiros, o **Julius AI** interpreta os números e gera gráficos sem exigir conhecimento técnico avançado. E para criar apresentações profissionais rapidamente, o **Gamma.app** transforma qualquer texto em slides bem estruturados.

Na prática, quem começou a usar já está colhendo resultados. No mercado competitivo de hoje, a diferença entre crescer e estagnar pode estar justamente nas ferramentas que você ainda não decidiu experimentar.

ALINE MARQUES ESTRATEGISTA DE MARKETING

Muito além das redes sociais.

Estratégia, posicionamento e crescimento para marcas que desejam se destacar no mercado

Ajudamos você a transformar a sua empresa em uma marca forte, através de estratégias alinhadas ao marketing, comercial e posicionamento, criando conteúdos que fortalecem autoridade, percepção de valor e conexão com o público.

Agende agora sua consultoria gratuita:
Um bônus exclusivo para você empresário(a).
19 99218-9013 | @aestrategistademarketing



Serviços

- Gerenciamento de Redes Sociais
- Planejamento Estratégico
- Tráfego Pago
- Copywriting e Conteúdo
- Reels e Campanhas Comerciais
- Posicionamento de Marca
- Identidade Visual e Branding

Diferenciais

- Estratégia antes da estética
- Marketing alinhado ao comercial
- Comunicação humanizada
- Conteúdo com narrativa e intenção
- Posicionamento estratégico para empresas

SUMARÉ DE TODOS E PARA TODOS



Aqui, cada investimento
se transforma em oportunidade.
Venha para Sumaré!



Acesse o nosso site
Através do QRcode



Bigoni – uma história de visão, trabalho e transformação

Ao longo de três décadas de atuação, a empresa construiu uma trajetória marcada pela constante evolução em busca da excelência



A história da Bigoni começa em 1994, com José Bigoni, desenhista por vocação e empreendedor por natureza, e sua esposa Lidia C. Bigoni. Com talento artístico e espírito visionário, ele encontrou na comunicação visual o caminho ideal para empreender, conquistar independência financeira, sustentar a família e realizar seus sonhos.

Wisley Bigoni e Willian Bigoni, filhos de José Bigoni e responsáveis pela empresa desde 2021, contam que, no início, o trabalho era totalmente artesanal. Placas, muros, faixas e pinturas eram produzidos à mão, com pincel e muita dedicação. A empresa também atuava com silkscreen, placas imobiliárias e adesivos para veículos.

A grande virada aconteceu em 2003, quando a empresa ampliou sua atuação na área de transportes. Com o aumento na demanda, investiu em novos equipamentos, comprou a primeira máquina de impressão digital e começou a atender o varejo.

Em outubro de 2018, a família enfrentou a perda inesperada de José Bigoni. *"Foi um momento de profunda dor, mas também de fortalecimento do propósito de preservar e honrar o legado construído ao longo de décadas"*, relembram os irmãos.

Hoje, a Bigoni Comunicação Visual opera em três endereços que somam quase mil metros quadrados e conta com 34 colaboradores diretos. A empresa está construindo uma nova sede em Sumaré, com 2.100 m² e potencial de expansão para até 3 mil m². Ao longo de sua história, já realizou mais de 12 mil projetos para uma carteira de mais de oito mil clientes.

A Bigoni oferece um portfólio completo em comunicação visual, publicidade e personalização de frotas, como fachadas em ACM com fabricação própria, totens, luminosos, letras caixa em alto relevo, comunicação visual interna e externa, impressos gráficos, envelopamento de frotas e projetos especiais personalizados.

Com equipamentos de última geração e rigoroso controle de qualidade, a empresa atende praticamente todo o estado de São Paulo, em um raio de até 350 quilômetros.

VISUAL QUE AGREGA VALOR ÀS MARCAS E ORGANIZA OS ESPAÇOS URBANOS

Assim como a moda acompanha tendências, a comunicação visual das empresas também evoluiu ao longo dos anos. As antigas pinturas em paredes e faixas de tecido deram espaço para estruturas em ACM, letras iluminadas, neon e LED, proporcionando maior impacto e sofisticação às marcas.



Mais do que produzir fachadas, adesivos ou estruturas promocionais, a Bigoni Comunicação Visual ajuda empresas a se tornarem mais visíveis, fortes e competitivas. É o que queremos para o mercado e também para a nossa cidade"

**Os irmãos
Wisley Bigoni e Willian Bigoni,
da Bigoni Comunicação Visual**

Para os irmãos Wisley Bigoni e Willian Bigoni, a fachada de uma empresa é muito mais do que um elemento decorativo. Ela transmite autoridade, agrega valor à marca, amplia a visibilidade e chama a atenção dos clientes. Além disso, a comunicação visual também desempenha um papel importante na organização urbana, tornando a cidade mais bonita, harmoniosa e funcional.

"Sumaré é uma cidade de oportunidades, com amplo espaço para crescimento em todos os setores. E é nesse ambiente de desenvolvimento que a empresa continua construindo sua história. Mais do que produzir fachadas, adesivos ou estruturas promocionais, a Bigoni Comunicação Visual ajuda empresas a se tornarem mais visíveis, fortes e competitivas. É o que queremos para o mercado e também para a nossa cidade", finalizam.

Espaço Livre Viagens e Turismo celebra 20 anos de história e confiança

Em 28 de abril de 2006, nascia uma empresa que transformaria sonhos em experiências inesquecíveis.

Assim surgiu a Espaço Livre viagens e turismo, com Creusa da diretoria da ABAV, e Paulo, seu sócio, que desde o início acreditaram no poder de conectar pessoas a destinos e momentos especiais.

Localizada na Rua José Vedovatto, 280, Jardim Denadai, a agência construiu uma trajetória sólida baseada em atendimento personalizado, transparência e dedicação total aos clientes.

Ao longo desses 20 anos, milhares de viajantes confiaram no Espaço Livre para planejar momentos únicos, seja a lazer ou a trabalho. A agência oferece uma gama completa de serviços: **passagens aéreas, pacotes turísticos, seguros de viagem, passaportes, cruzeiros, locação de veículos, viagens corporativas, câmbio e muito mais.**

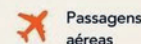
A avaliação dos clientes é um dos maiores orgulhos da empresa. São inúmeros depoimentos que destacam o atendimento atencioso, a agilidade e o cuidado em cada detalhe da viagem.

No segmento corporativo, a Espaço Livre é referência para empresas de toda a região de Campinas, oferecendo soluções completas em gestão de viagens, otimização de custos e suporte 24 horas, garantindo tranquilidade e eficiência para gestores e colaboradores.

São 20 anos conectando pessoas a destinos e realizando sonhos. Que venham muitos outros capítulos dessa linda história!



ESPAÇO LIVRE ✈️
viagens e turismo



Passagens aéreas



Pacotes turísticos



Seguros de viagem



Passaportes



Cruzeiros



Locação de veículos



Viagens corporativas



Câmbio



E muito mais!



RIO DE JANEIRO

PORTO SEGURO

NATAL

E MUITO MAIS!



20 anos cuidando de suas viagens.

Creusa

(19) 98114-3877

Paulo, seu sócio

(19) 98323-5132



Aline Marques

é publicitária e fundadora da agência Aline Marques – Estrategista de Marketing. Com mais de 15 anos de expertise em Marketing Digital, atua como empresária e estrategista, ajudando marcas e negócios a se posicionarem de forma clara, autêntica e estratégica no mercado.



Redes Sociais: uma vitrine essencial para pequenos negócios

Independentemente do segmento, estar nas redes deixou de ser uma escolha há muito tempo. Hoje, para pequenos negócios, ser visto no digital é tão importante quanto ter uma boa fachada no ponto físico. Antes de comprar ou contratar uma empresa, as pessoas pesquisam, observam e buscam confiança.

E muitos negócios começam exatamente assim: divulgando para amigos, familiares e contatos pessoais. Aos poucos, um cliente indica para outro, um conteúdo alcança novas pessoas e a marca começa a ganhar espaço. As redes sociais permitem justamente isso: crescer de forma acessível, estratégica e próxima do público.

Mas existe um ponto importante que muitos ignoram: não basta apenas "estar" nas redes. É preciso se posicionar de maneira clara. Ao criar um perfil para o seu negócio, pense sempre como cliente. "Se eu estivesse procurando esse serviço ou produto, como eu buscaria? O que seria importante?" Exemplo: quem é a empresa, o que ela faz, como contatar, onde está localizada e se transmite confiança. Pa-

rece básico, mas muitos negócios ainda cometem erros simples, como não informar cidade ou formas de contato. O público digital espera praticidade. Quanto mais fácil for entender o que você faz e como comprar de você, maiores são as chances de conversão. Outro ponto essencial é humanizar a comunicação. Pessoas se conectam com pessoas. Mostrar bastidores, rotina e prova social aproxima o público e gera confiança.

Hoje, existem ferramentas acessíveis que ajudam pequenos empreendedores a produzirem conteúdos com aparência profissional, mesmo sem uma grande estrutura. O **Canva** facilita a criação de artes e apresentações. O **CapCut** se tornou um dos aplicativos mais utilizados para edição de vídeos curtos e reels. Já o **Lightroom** ajuda na edição de fotos e construção de uma identidade visual mais profissional. E quando falamos em organização, o **Trello** é uma excelente ferramenta para planejar conteúdos e organizar ideias.

Todas essas plataformas possuem versões gratuitas capazes de entregar excelentes resultados, mas investir nas versões pagas pode trazer ainda mais agilidade e recursos estratégicos.

No fim, as redes sociais não são apenas sobre vendas. São sobre relacionamento, percepção e construção de marca. Pequenos negócios que entendem isso deixam de competir apenas por preço e passam a ser lembrados pelo valor que entregam.

Seu condomínio merece uma gestão mais inteligente.

- ✔ Prestação de contas transparente
- ✔ Gestão financeira eficiente
- ✔ Atendimento próximo
- ✔ Redução de problemas operacionais
- ✔ Suporte completo ao síndico

**HEISEI**

Entre em contato
(19) 3306-8588

CUIDAR DAS PESSOAS É

FORTALEÇER O SEU NEGÓCIO



A **Med Anchieta** e o **Cartão Saúde + Cuidado** são os parceiros estratégicos para sua empresa!

Com atendimento ágil e soluções completas, ajudamos sua empresa a crescer com mais produtividade e bem-estar.

CONHEÇA NOSSOS BENEFÍCIOS



+ de 20
Especialidades
Médicas



+ de 8
Especialidades
Odontológicas



Telemedicina
7 Dias na semana
por 24 hrs



Psiquiatra e
Psicólogo presencial
+ Telepsicologia



Exames
ocupacionais
com até 70% de
desconto



Seguro de vida e
invalidez por
acidente



Até 70% de
desconto em
consultas e
exames



Auxílio funeral

R\$

39,90

Por apenas:

Mês

Sua empresa preparada para a NR1 com mais saúde e cuidado para os colaboradores.

ENTRE EM CONTATO



(19) 99741 6384



medanchieta



www.medanchieta.com.br

REPRESA DO MARCELO

cartão postal revitalizado

Com novas áreas e estrutura modernizada, local voltou a ser espaço de lazer para as famílias



A infraestrutura foi modernizada e novos espaços foram criados como o deck panorâmico, playground, pista de caminhada, ciclovia e pedalinhos



Neste ano, após décadas de abandono, o local voltou a ser destaque da forma que merece.

Parte do conjunto de mananciais que abastecem a cidade, e um dos principais pontos turísticos do município, a **Represa do Marcelo** sempre teve um papel importante na história de Sumaré. Neste ano, após décadas de abandono, o local voltou a ser destaque da forma que merece.

A Represa do Marcelo foi revitalizada e transformada, novamente, em um dos principais cartões-postais da cidade, com área de lazer, convivência e contato com a natureza.





A infraestrutura da área foi modernizada e novos espaços foram criados. Entre os destaques estão o deck panorâmico de 490 m², playground, pista de caminhada, ciclovia e pedalinhos. O local também conta com área para restaurante, estacionamento, guarita e espaços de convivência para diferentes faixas etárias. A obra de revitalização foi realizada pela concessionária BRK, responsável pelos serviços de água e esgoto no município, em parceria com a prefeitura.

CRECISP 1.598J



Eldorado
Imóveis

ALUGA E VENDE

eldoradoimoveis.com.br

MATRIZ
Av. Sete de Setembro, 253
Centro - Sumaré/SP

HORTOLÂNDIA
Rua Zacarias Costa Camargo, 241
Remanso Campineiro - Hortolândia/SP

MATÃO
Av. Minas, 1.250
San Martins - Sumaré/SP



19 **99448-6472**

O PAI DA ÁGUA

Batismos realizados na década de 1970

Marcelo Pedroni
(reprodução
estátua)



O PAI DA ÁGUA

A represa leva o nome do seu criador, o imigrante italiano **Marcelo Pedroni**. Ele chegou ao Brasil quando tinha 16 anos. Adquiriu vários sítios no então povoado de Rebouças, sendo que um desses, o Sítio Sertãozinho possuía uma nascente.

A Represa do Marcelo foi construída nesse local e mantida por décadas por Marcelo Pedroni. Ele ficou conhecido como o "Pai da Água" porque foi o responsável pela canalização de água potável na cidade, em 1935.

O lugar sempre foi referência de lazer para moradores da cidade e da região. Na década de 1940 foi construída uma casa de barcos e trampolins em três níveis para saltos ornamentais. No meio da represa chegou a existir um coreto. As águas da Represa do Marcelo já receberam até cerimônia de batismo.

Com a revitalização, a Represa do Marcelo voltou a ser um espaço de recreação para as famílias e palco de entretenimento. Como no passado.



O lugar sempre foi referência de lazer para moradores da cidade e da região. Na década de 1940 foi construída uma casa de barcos e trampolins em três níveis para saltos ornamentais



Casa de Barcos da Represa do Marcelo (Foto Pró-memória - reprodução IA)

RESULTADOS QUE CONTINUAM FAZENDO A DIFERENÇA

“

Durante oito anos, trabalhamos com planejamento e responsabilidade para reorganizar Sumaré, recuperar a capacidade de investimento e tirar projetos importantes do papel. Foram obras estruturantes, melhorias nos serviços públicos e decisões que ajudaram a cidade a avançar. Seguimos juntos, com diálogo, união e compromisso com as pessoas!

”



Viadutos e pontes que ajudaram a integrar a cidade e melhorar o trânsito



Mais salas de aula com lousas digitais, ar-condicionado e cortinas antichamas, parquinhos, novas escolas e reformas



NOVAS UPAs E MAIS 36 NOVAS UNIDADES DE SAÚDE



MAIS DE 8,5 MILHÕES DE m² DE ASFALTO NOVO EM TODA A CIDADE



REDUÇÃO HISTÓRICA DOS ÍNDICES CRIMINAIS
Reforço na segurança com mais estrutura e tecnologia

Luiz Dalben
Prefeito de Sumaré 2017–2024



luizdalbenoficial

Deus abençoe!



SUMARÉ - 158 ANOS

Das antigas sesmarias e fazendas de café a um dos maiores polos industriais da Região Metropolitana de Campinas. Sumaré chega aos 158 anos grandiosa, com uma identidade plural e com a mesma natureza acolhedora que recebeu imigrantes portugueses e italianos, a partir da segunda metade do século XIX e, mais tarde, a partir da década de 1950, migrantes de diferentes regiões do país.

O fim da política de sesmarias - extensos lotes de terras cuja posse era cedida pelo governo português às pessoas ligadas ao império - deu origem à história de Sumaré. Com o desmembramento das sesmarias, surgiram as fazendas na região conhecida como Quilombo, em referência ao ribeirão que atravessa a cidade.

O dia 26 de julho de 1868 é considerado o marco da fundação da cidade. Nesta data, foi inaugurada a capela em homenagem à Nossa Senhora de Sant'Ana, padroeira do município. Mais tarde, com a chegada da estrada de ferro, a estação ferroviária foi batizada de Rebouças, em homenagem ao engenheiro que projetou boa parte da malha ferroviária no país, Antônio Pereira Rebouças Filho. A cidade foi chamada de Rebouças até 1945. Passou a ser chamada de Sumaré porque já existia outro município com a mesma nomenclatura. Nome de uma orquídea típica da região na época, Sumaré foi escolhido por meio de um plebiscito.

Sumaré pertencia à Campinas. Conquistou sua emancipação política em 1953. O período também marca o início do desenvolvimento industrial e comercial, com a chegada de grandes empresas, o que atraiu migrantes de diversas regiões do país. A grande oferta de terrenos impulsionou o crescimento populacional a partir da década de 1960.

Em 1991, o município passa por uma grande mudança, com a emancipação do distrito de Hortolândia. Sumaré é a segunda maior cidade da Região Metropolitana de Campinas. O município tem seis regiões (Centro, Nova Veneza, Maria Antônia, Jardim Picerno, Matão e Área Cura) e uma população estimada em 291.116 pessoas, de acordo com o IBGE (Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística).

Avenida 7 de Setembro, na década de 1950, a Avenida tinha paralelepípedo



Praça das Bandeiras, no Centro, década de 1970.



Avenida 7 de Setembro ao longo dos anos.





MEDICINA DIAGNÓSTICO - FISIOTERAPIA

40 ANOS
DE TRADIÇÃO E CONFIANÇA



DESDE 1986 CUIDANDO DE GERAÇÕES

MAIS DO QUE UMA CLÍNICA, SOMOS PARTE DA HISTÓRIA DE MUITAS FAMÍLIAS!



**ATENDIMENTO
PARTICULAR**



Para demais convênios e agendamento de consultas,
entre em contato pelo Whatsapp
com uma nova gestão de atendimento

Unimed 



(19) 99692-5373

ATENDIMENTO COMPLETO EM DIVERSAS ESPECIALIDADES



Clinico
geral



Cardiologia



Ginecologia



Pediatria



Ortopedia



Otorrino



Urologia



Oftalmologia



Fisioterapia



Gastrologia



Proctologia



Psicologia



(19)3838-9884



AV. RIO DE JANEIRO, 136 - JARDIM NOVA VENEZA - SUMARÉ/SP



Cássia Paixão

é bacharel em Direito, Técnica em Contabilidade com CRC ativo e especialista tributária na QYON Tecnologia S.A. Possui mais de 35 anos de atuação na área fiscal e tributária. Atua também como consultora, redatora fiscal, mentora e docente em Finanças e Contabilidade no Senac Piracicaba



O IVA na Gôndola: *transparência* ou uma fábrica de dúvidas no Procon?

A reforma tributária deixou de ser utopia. É real e tem data marcada: janeiro de 2027. O Brasil adotará o IVA Dual (IBS e CBS), com alíquotas estimadas entre 8% e 10% já na transição. A grande mudança, contudo, é cultural: o tributo será calculado "por fora" do preço. Na teoria, clareza absoluta; na prática, um potencial campo de batalha jurídico entre o varejo e o consumidor.

Imagine a cena: o consumidor escolhe um vinho Treno del Mare anunciado na prateleira por R\$ 100,00. Ao chegar ao caixa, o valor final é R\$ 110,00 devido ao IVA. Como será a convivência do brasileiro com esse "preço surpresa"? Nossa cultura é habituada ao preço cheio. Sem normas de transição publicadas, corremos o risco de ver o Código de Defesa do Consumidor (CDC) ser usado para

punir o varejista por "publicidade enganosa", já que até então o CDC determina que, na divergência, prevalece o menor valor anunciado.

Se o varejista, tentando evitar o conflito, embutir o imposto na etiqueta, perde a lógica da transparência e aumenta a complexidade de conferência dos documentos fiscais. O impacto nas gôndolas não é apenas matemático, é educacional. Países como EUA e Canadá operam com o imposto no caixa sem colapso, mas o acultramento levou décadas. No Brasil, o Procon poderá ser sufocado por queixas de arredondamento e falta de informação clara.

O desafio do varejo é hercúleo: ajustar sistemas de checkout para evitar erros de soma e criar soluções visuais inovadoras. Será preciso diferenciar o "Preço Net" do "IVA" com cores e contrastes, mas garantindo que o preço total seja o protagonista da etiqueta.

A transparência inibe a maquiagem de preços, mas o período de transição será uma prova de fogo. O varejista que não se antecipa na educação de seu cliente e na atualização de seus sistemas não terá apenas problemas tributários, mas uma fila de fiscais do Procon à sua porta. Estamos preparados para separar o preço do imposto sem ferir a confiança do consumidor? A hora de planejar é agora.

Roberto Cordenonsi, fundador da ACIAS, parabeniza os diretores da entidade e brinda os **158 anos** da cidade orquídea

Sumaré.





PRIMED MEDICINA E SAÚDE

NOSSOS SERVIÇOS:



SAÚDE OCUPACIONAL



ECG



ACUIDADE VISUAL



EEG



EXAME
OFTALMOLÓGICO



AUDIOMETRIA



RAIO-X



ESPIROMETRIA



RAIO-X
PADRÃO OIT



AVALIAÇÃO
PSICOSSOCIAL



DINAMOMETRIA



TESTES
PSICOLÓGICOS -
POLÍCIA FEDERAL



NR1



PERÍCIAS MÉDICAS E LAUDOS PCD



LAUDOS PARA COMPRA DE VEÍCULOS
COM ISENÇÃO



ORIENTAÇÕES PARA OBTENÇÃO DE
CNH PCD SOLICITAÇÕES JUNTO AOS
ORGÃOS PÚBLICOS



AVALIAÇÕES MÉDICAS
ESPECIALIZADAS



EMISSION DE LAUDOS CONFORME
LEGISLAÇÃO VIGENTE



PGR, PCMSO, LTCAT E ENVIO DE
eSOCIAL



Todos os exames e avaliações
realizados no mesmo dia e local



Equipe multidisciplinar completa,
composta por médicos, psicólogos,
fonoaudiólogos, enfermagem,
fisioterapeutas e especialistas
em diversas outras áreas.

(19)98187-2891

administrativo@primedsaude.com.br



Perícias realizadas por
médicos experientes



Orientação completa
para processos PCD



Atendimento para diversos
tipos de isenções e benefícios

(19)99990-0888

administrativo@primedsaude.com.br

CUIDAR DA SAÚDE É VALORIZAR PESSOAS, PROMOVER INCLUSÃO E OPORTUNIDADES!

AV. RIO DE JANEIRO, 136 - JARDIM NOVA VENEZA
SUMARÉ/SP



Daniella De Caprio

é jornalista, especialista em comunicação executiva e autora do best-seller Método CEO e do livro Entre a Vida e o Milagre. Brasileira radicada no México há 6 anos, acumula 17 anos de carreira assessorando C-levels de empresas globais como PayPal, Cisco e Zendesk na América Latina.



A reunião foi boa, mas o cliente escolheu o concorrente?

Existe uma cena que se repete em escritórios, salas de reunião e videochamadas por todo o Brasil. O vendedor sai do encontro com a sensação de que foi bem: apresentou tudo, respondeu às perguntas, mostrou os diferenciais. Dois dias depois, o cliente escolhe outro fornecedor. Às vezes mais caro. Às vezes menos completo. Mas escolhe.

A explicação que a maioria busca é a errada. Não foi o preço. Não foi o produto. Foi a comunicação.

Ao longo de quase duas décadas assessorando executivos e líderes em mais de 10 países, observei um padrão que nunca falhou: os profissionais que fecham mais não são necessariamente os mais preparados tecnicamente. São os que entram em uma sala sabendo exatamente o que querem. Enquanto a maioria improvisa, eles operam a partir de um sistema.

Esse sistema começa com uma pergunta que parece simples e raramente é feita: o que eu quero que essa pessoa sinta, pense e faça ao

final dessa conversa? Não é retórica. É método. A dimensão emocional (o que ela vai sentir) importa porque decisões de compra são tomadas pelo sistema límbico antes de serem racionalizadas. A dimensão cognitiva (o que ela vai pensar) exige clareza sobre a mensagem central, aquela que precisa atravessar a mesa independentemente do rumo que a conversa tomar. E a dimensão comportamental (o que ela vai fazer) é o que separa uma boa conversa de uma venda fechada.

O segundo erro mais caro é estrutural. Profissionais que perdem negócios costumam chegar à reunião com quinze pontos para apresentar. O cliente não vai lembrar de quinze. Na maioria dos casos, não vai lembrar de nenhum. Três mensagens bem construídas, com contexto, solução e próximo passo, valem mais do que quarenta slides impecáveis.

Warren Buffett afirmou que, se pudesse escolher uma única habilidade para dobrar sua renda, escolheria se comunicar melhor com outras pessoas. Não analisar balanços. Não entender mercados. Comunicar. O dado da Harvard Business Review confirma o que a prática já mostra: entre 85% e 90% dos profissionais que perdem clientes e contratos não falham por incompetência técnica. Falham por comunicação ineficaz.

A boa notícia é que comunicação não é talento. É decisão e pode ser aprendida.



19 98216-0878
likeboficial





Excelência em Saúde da Mulher e do Bebê

★★★★★ 5 estrelas no Google

- ✓ Ultrassom obstétrico
- ✓ Ultrassom com Doppler
- ✓ Ultrassom morfológico
- ✓ Ginecologista e Obstetra
- ✓ Ultrassom geral e de articulações
- ✓ Ecocardiograma fetal e pediátrico
- ✓ Colocação de **DIU e Implanon** em até 10x ou pelo convênio Unimed



Atendemos em 3 unidades:

-  **Sumaré**
Rua Máximo Biondo, 120 – Centro
-  **Hortolândia – Parque Gabriel**
Rua Carlos Roberto de Melo, 475
-  **Hortolândia – Jardim Amanda II**
Avenida Brasil, 860 – dentro da Bucal Mais

 **(19) 99957 – 0090**

 **(19) 3883 – 2020**

 Particular com pagamento facilitado

Agende agora!

Agrosete: 40 anos de dedicação aos pets e suas famílias



Loja cresceu acompanhando as transformações na relação entre as pessoas e seus animais de estimação

Considerada um dos pet shops mais tradicionais de Sumaré, a Agrosete completa 40 anos em 2026. A loja começou como uma agropecuária, mas mudou o perfil para acompanhar as tendências do mercado, impulsionado pela profunda transformação na relação entre as pessoas e os pets. Entender este movimento foi fundamental para a evolução do negócio, que se mantém atualizado sem abrir mão dos diferenciais de uma empresa familiar.

Fundada em 1986, o primeiro endereço da Agrosete foi na Avenida 7 de Setembro -a localização inspirou o nome. Depois, passou a atender na Rua Julia de Vasconcelos Buffarah. Em 2007, foi vendida para a família Maia e, desde 2011, está instalada na Rua Dom Barreto.

Na Agrosete, os tutores encontram tudo para cuidar e mimar os seus pets, como brinquedos, coleiras, caixas de transporte, comedouros e bebedouros, acessórios e roupas. A loja tem um mix amplo e variado de produtos, com mais de



Hoje, o mercado virtual é nosso principal desafio. Para nos diferenciar, investimos cada vez mais em atendimento personalizado e fidelização do cliente. Nós procuramos entender o cliente e o que ele precisa para entregar exatamente o que ele quer"

Alan Maia,
gerente da Agrosete

20 mil produtos para pets, aves, aquarismo e jardinagem. Além de Sumaré, há uma unidade em Hortolândia.

A loja também tem um espaço exclusivo para os apaixonados pela pesca. Na Agrosete, os praticantes de pesca encontram acessórios e produtos para curtir a atividade com todos os itens necessários. Alguns da Seven Fishing, marca própria desenvolvida para aproximar ainda mais a comunidade. As roupas e acessórios da marca traduzem toda a paixão dos praticantes pela pesca esportiva.

Alan Maia, gerente da loja, explica que as mudanças no perfil das famílias brasileiras, que têm menos filhos, e a humanização dos animais de estimação são as principais responsáveis pela explosão do mercado, que passou a oferecer mais serviços e produtos.

"Há 40 anos, a relação das pessoas com os pets era muito diferente. Cachorros e gatos eram importantes, mas tinham um papel mais funcional. Hoje, o vínculo afetivo é muito maior. Os pets são considerados da família", comenta. Para atender um público cada vez mais apaixonado por seus filhos bicológicos, a loja adotou





Agrosete tem mais de 20 mil produtos para pets, aves, aquarismo, jardinagem e pesca

novas estratégias, repaginou o marketing, implantou campanhas promocionais personalizadas e passou a oferecer marcas de produtos e condições que nem sempre são encontradas nas gigantes do setor.

"Hoje, o mercado virtual é nosso principal desafio. Para nos diferenciar, investimos cada vez mais em atendimento personalizado e fidelização do cliente. Nós procuramos entender o cliente e o que ele precisa para entregar exatamente o que ele quer", afirma Alan.

O envolvimento com a comunidade é outro diferencial da loja. Desde 2012, nos segundos sábados do mês, a loja de Sumaré abre espaço para a realização da Feirinha de Adoção da ONG Viralatinhas, que ajuda animais em situação de abandono e atua na adoção consciente.

@remaxliderbr
(19) 3933-1307

Do interesse à entrega
das chaves:

Um corretor **pronto**
para te acompanhar
em todo processo
transparente.



IMÓVEIS
REMAX
Líder II

CRECI: 24887 J



Alan: gestão arrojada e em sintonia com as tendências do varejo

JOVEM EMPREENDEDOR

Alan Maia é o gerente e também a cara da Agrosete. Quem acompanha as redes sociais da loja está bem familiarizado com o jovem empreendedor.

Formado em Administração de Empresas, Alan Maia tem 33 anos e administra a Agrosete junto com a família. Desde pequeno acompanha a rotina da loja e já exerceu diversas funções no negócio. Hoje é responsável pela administração e pelo marketing.

Conectado às tendências do varejo, Alan implementou uma gestão arrojada, com estratégias de marketing e campanhas que já se tornaram a marca da loja, como a promoção 7 do 7, realizada no mês de julho. Com preços e descontos agressivos, a ação chega a faturar em um único dia o equivalente a dois dias normais de vendas.

Casado e pai de dois filhos, Alan também é diretor da ACIAS. Ele afirma que o apoio da família tem sido fundamental para conciliar os desafios dos negócios com a vida pessoal.

O segredo do sucesso? Sua motivação. "Vendas são a minha inspiração. Entender o que o cliente quer para entregar o que ele precisa e, assim, conquistá-lo. Essa é a motivação de todo empreendedor", finaliza. ■

MINEIRO MOTOS & CARROS



COMPRA



VENDA



CONSIGNAÇÃO



Site
www.mineiromotos.com.br



WhatsApp
+55 19 98297-5724

VENHA PARA A NOSSA LOJA E FAÇA O MELHOR NEGÓCIO!



SUORTE QUE RESOLVE. SEGURANÇA QUE PROTEGE.

TI DO JEITO QUE DEVERIA SER
SEMPRE EM SUA EMPRESA

Somos especialistas em TI e cuidamos dos seus sistemas, da segurança da informação e do suporte técnico para que você foque no que realmente importa: seus clientes.



SUORTE TÉCNICO

Atendimento rápido para usuários, redes e sistemas.



MONITORAMENTO PREVENTIVO

Identificação de riscos antes que virem problemas.



SEGURANÇA DA INFORMAÇÃO

Proteção contra ameaças, invasões e perda de dados.



BACKUP AUTOMATIZADO COM RELATÓRIOS

Mais segurança para preservar informações críticas.



FIREWALL CORPORATIVO

Controle e proteção para a rede da sua empresa.



NUVEM E INFRAESTRUTURA

Ambientes mais estáveis, produtivos e acessíveis.

MAIS **PREVENÇÃO.** MAIS **SEGURANÇA.** MAIS **PRODUTIVIDADE.**

Atendimento e Suporte

(19) 2660-4270 | (11) 4040-0711
contato@superti360.com.br

Agende uma conversa com nossos diretores e descubra como a TI preventiva pode aumentar a produtividade da sua empresa.

FALE COM O DONO AGORA



Atendemos nas cidades:

Campinas | Sumaré | Paulínia | Limeira | Jundiaí | São Paulo | Rio de Janeiro | Brasília

O detalhe que transforma uma empresa em uma marca memorável

Em um mundo cada vez mais digital, aparecer e permanecer nunca foi tão desafiador. Muitas empresas surgem com propostas transformadoras, porém poucas realmente conseguem marcar presença, gerar desejo e ocupar espaço na memória das pessoas. E essa diferença costuma ser sutil.

Nem sempre ela está relacionada a preço, tamanho ou investimento em publicidade. Muitas vezes, o que define a lembrança está em pequenos estímulos que passam despercebidos no dia a dia: a forma como um ambiente recebe o cliente, o tom da voz no atendimento, a velocidade da resposta, a organização visual de uma loja ou até a sensação transmitida em uma conversa.

O consumidor toma decisões muito mais emocionais do que racionais. E isso vale para praticamente todos os setores. Antes de comparar números, ele compara sensações.

Empresas que entendem isso co-

meçam a perceber padrões interessantes. Alguns clientes entram apenas para "dar uma olhada" e acabam comprando. Outros voltam mesmo pagando mais caro. Há também aqueles que indicam uma marca espontaneamente, quase como se criassem um vínculo com ela.

Nada disso acontece por acaso.

Grandes marcas entenderam há muito tempo que pessoas não compram apenas produtos ou serviços. Elas compram confiança, pertencimento, segurança e identificação.

Na prática, isso significa que cada detalhe comunica. Uma recepção comunica. Um ambiente organizado comunica. Um pós-venda atento comunica. Aromas, iluminação, sons e até o silêncio influenciam a experiência.

O ponto mais interessante é que pequenas empresas conseguem aplicar isso com enorme vantagem. Enquanto grandes negócios dependem de estruturas rígidas, empresas locais possuem proximidade, contato humano e capacidade de gerar conexão real.

Talvez o futuro dos negócios não esteja apenas em vender melhor. Está em compreender por que as pessoas sentem vontade de comprar, permanecer e lembrar.

Quando uma empresa entende como emoções influenciam decisões, ela deixa de disputar atenção e começa a ocupar espaço na memória.

E existe um nome para isso: neuro-marketing.



Igor da Luz Pillon

é analista de Inteligência de Marketing



JANNIE GUIMARÃES

CONSULTORA AMBIENTAL

Licenciamento ambiental, gestão de resíduos e assessoria técnica especializada para empresas que buscam conformidade legal, segurança ambiental e crescimento sustentável. SaGi Ambiental — soluções inteligentes e atendimento estratégico para a indústria.

☎ (19) 2045-0101

🌐 www.sagiambiental.com.br

✉ contato@sagiambiental.com.br

📍 Av. 7 de setembro, 968 - sala 17
Centro - Sumaré/SP



VIVER BEM AGORA É UMA REALIDADE.

LANÇAMENTO



PORTAL
**TORRES
DE BOREAL**


**2 QUARTOS
COM VARANDA
E OPÇÃO DE SUÍTE**

 **BOM RETIRO**



**Minha Casa
Minha Vida**


BRZ

 **(19) 99928-3689**

 **BRZEMPREENHIMENTOS.COM**

Decorado: Rua José Vedovatto, 1723 - Bom Retiro

5 ANOS conectando empresários e gerando OPORTUNIDADES

Grupo de networking da ACIAS se consolida como uma das principais iniciativas de relacionamento empresarial de Sumaré e já movimentou mais de R\$ 2 milhões em negócios

Em um cenário cada vez mais marcado pela transformação digital, automação de processos e avanço da inteligência artificial, as conexões humanas continuam sendo fundamentais para o sucesso das empresas. Foi justamente com esse propósito que nasceu o ACIAS ION, grupo de networking da ACIAS, que acaba de completar cinco anos e já se tornou referência na promoção de relacionamentos estratégicos entre empresários da região. Nesse período, o grupo promoveu mais de 200 reuniões e contribuiu para a geração de aproximadamente R\$ 2 milhões em negócios.



Consistente, grupo se tornou referência na região

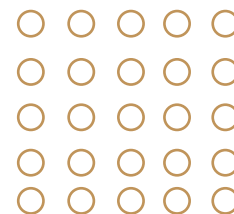
Um dos empresários beneficiados é Rogério Pedreschi, da MegaSom Multimídia e Acessórios Automotivos. Ele integra o grupo desde o início e afirma que o ION tem sido fundamental para o crescimento da sua empresa e também para o seu desenvolvimento pessoal. "Tive a oportunidade de conhecer muitas pessoas e fechar vários negócios. Além de aumentar minha rede de contatos e aprimorar o desenvolvimento pessoal, o grupo também me auxilia com





O varejo mudou, a Inteligência Artificial é uma realidade cada vez mais presente nas empresas, mas existe algo que não muda: os negócios são feitos por pessoas. O ION aproxima os empreendedores, gera conexões e fomenta os negócios"

Selma Koshoji,
presidente da ACIAS



aprendizado, troca de informações e experiências que são importantes para lidar com momentos difíceis", conta Rogério.

Para a presidente da ACIAS, Selma Koshoji, o sucesso do grupo está diretamente ligado à valorização do contato humano nos negócios. "O varejo mudou, a Inteligência Artificial é uma realidade cada vez mais presente nas empresas, mas existe algo que não muda: os negócios são feitos por pessoas. O ION aproxima os empreendedores, gera conexões e fomenta os negócios", destaca.

Um homem que foi raiz firme, força serena e amor que nunca deixou de florescer.

Ao lado de Cenira Inácio, construiu uma vida de união e respeito. Nos filhos — Marco, Carlos e Lara — deixou o exemplo de presença e dedicação; e, em Antônio, filha do coração, encontrou parceria de vida e de sonhos.

Mas foi como Vô Dimas que seu amor ganhou ainda mais voz — nos netos Leonardo, Lucas, Gabrielle, João Pedro e Luís Miguel, e no bisneto Bernardo Yuki, onde seu legado se eterniza em carinho, ensinamentos e inspiração.

Em Sumaré, plantou mais que uma empresa, a Pérola Mineira — plantou valores que seguem vivos em cada pessoa tocada por sua história.

E mesmo diante dos dias difíceis, sua alma leve se revelava em palavras simples e profundas, como um sussurro de gratidão que ecoa até hoje:

"Estou melhor do que mereço."

No dia 27 de novembro de 2023, despediu-se do mundo físico. Ainda assim, sua presença permanece viva, firme e eterna em cada memória, em cada gesto e em tudo aquilo que ajudou a construir.



Dimas Martins de Moura



É gratificante acompanhar a dimensão que o grupo ION tomou. São cinco anos de evolução e de uma jornada de aprendizado e conexões, que tem ajudado os empresários nos seus negócios e também no seu desenvolvimento pessoal"

Juarez Pereira,
vice-presidente da ACIAS e
idealizador do programa

Com uma dinâmica leve, baseada no **Ciclo 4Cs** (conhecer, construir, cuidar e colher), o ION surgiu com a proposta de promover a conexão entre os integrantes, identificar oportunidades de parceria e ampliar as redes de relacionamento de forma genuína.

Esta consistência tem sido um dos diferenciais do grupo. Segundo o vice-presidente da ACIAS e idealizador do programa, Juarez Pereira, o sucesso do grupo está diretamente relacionado ao envolvimento e compromisso dos integrantes em manter o networking como uma prática permanente, além de todo o suporte oferecido pela ACIAS.

"É gratificante acompanhar a dimensão que o grupo ION tomou. São cinco anos de evolução e de uma jornada de aprendizado e conexões, que tem ajudado os empresários nos seus negócios e também no seu desenvolvimento pessoal", afirma Juarez.

G R Á F I C A



IMPRESSOS EM
OFF-SET

QUALIDADE QUE **IMPRESSIONA**,
RESULTADOS QUE **PERMANECEM**.

- Panfletos;**
- Pastas;**
- Receituários;**
- Envelopes;**
- Cartões de Visita;**
- Informativos;**
- Folder's;**
- Tags;**
- Etiquetas;**
- Convites;**
- Blocos em geral**



PAPEL, COR, ACABAMENTO
E COMPROMISSO COM A SUA MARCA.

O PONTO DE ENCONTRO PARA QUEM AMA CAFÉ

ALMOÇOS, BRUNCHES
SOBREMESAS E MUITO MAIS



 **SHOPPING PARKCITY**
Av. Rebouças, 3400 - Jardim
Paulista, Sumaré - SP

**ACESSE NOSSO
INSTAGRAM**





A força da experiência compartilhada reflete na geração de negócios

UM LEGADO CONSTRUÍDO NA ADVERSIDADE

A história do ACIAS ION também é marcada pela resiliência. Embora o projeto tenha começado a ser estruturado em 2019, a ACIAS precisou adiar e reformular o programa, migrando-o para o ambiente virtual, por conta da pandemia, além de adiar o início das atividades.

O formato online consolidou uma rotina de encontros que permanece ativa até hoje. As reuniões do ION acontecem semanalmente, sempre às terças-feiras pela manhã, em formato virtual. Uma vez por mês é realizado um encontro presencial para fortalecer os vínculos entre os integrantes. Cinco anos depois, o grupo demonstra que o networking eficiente não acontece por acaso. Ele é resultado de encontros frequentes, confiança construída ao longo do tempo e disposição para compartilhar experiências. ■

Ética
Profissionalismo
Comprometimento

**CONTÁBIL
VENEZA**
DESDE 1976
CRC 25P008476



Av. Da Amizade, 2950 - Sumaré - SP
vенеza@vенеzacontabilidade.com.br
Tel: 19 - 3803-1500

PROGRAMA DE SAÚDE CORPORATIVA

IMPACTO NA SUA EMPRESA



Redução de afastamentos



Aumento de produtividade



Engajamento da equipe



Mais saúde, mais resultados



ESPAÇO PERSONAL^{FC}

Nós podemos te ajudar a transformar a saúde da sua equipe e os resultados da sua empresa.



ESPAÇO LABORAL IN COMPANY

Em um cenário onde empresas buscam mais produtividade, redução de afastamentos e melhor qualidade de vida para seus colaboradores, o Espaço Laboral In Company surge como uma solução estratégica em saúde preventiva. O projeto promove bem-estar físico e mental, auxiliando na redução de dores, tensões, fadiga e estresse, além de contribuir diretamente para equipes mais saudáveis, produtivas e engajadas. Estamos alinhados às diretrizes preventivas e aos olhares cada vez mais atentos à NR1.



ESPAÇO PERSONAL FC

Complementando essa visão de saúde e movimento, o Espaço Personal FC oferece um modelo de treinamento personalizado, humanizado e direcionado às necessidades individuais de cada aluno. Muito além da estética, o foco está em proporcionar qualidade de vida, melhora funcional, fortalecimento muscular e longevidade, respeitando a individualidade de cada pessoa. Atendemos 2 alunos por personal e nosso público principal são pessoas que tem mais de 50 anos.



ESPAÇO RECOVERY

Fechando esse ciclo de cuidado, o Recovery atua como um sistema reparador e estratégico para o corpo, unindo técnicas terapêuticas manuais, recuperação muscular e wellness. O espaço promove melhora da mobilidade, redução de dores, alívio de tensões e mais qualidade de vida — tanto para praticantes de atividade física quanto para pessoas que buscam equilíbrio e bem-estar no dia a dia.



INVESTIR EM SAÚDE É INVESTIR EM RESULTADOS.
Menos custos, mais produtividade, mais qualidade de vida.



Av. Sete de Setembro, 1057
Sumaré – SP



(19) 97409.8206

SOMOS ESPECIALISTAS EM
SAÚDE, BEM-ESTAR E WELLNESS





Sunimóveis: 50 anos de tradição e compromisso com a cidade

Imobiliária nasceu com o propósito de oferecer atendimento sério, transparente e personalizado

Em um país onde 60% das empresas fecham antes dos cinco anos, completar meio século de existência é um privilégio. Em 2026, a Sunimóveis chega aos 50 anos consolidada como uma das imobiliárias mais tradicionais de Sumaré, resultado do trabalho visionário e incansável de seu fundador, João Alvares.

Nascido em 25 de dezembro de 1937, em Rinópolis, no interior paulista, João Alvares chegou em Sumaré em 1963. Veio para trabalhar no Banco Bandeirantes, mas logo percebeu o potencial de Sumaré e, com três sócios, decidiu abrir uma imobiliária. Na época, a cidade vivia uma explosão industrial. A chegada de grandes empresas e a abertura de novos loteamentos atraíram pessoas de diversas regiões do país.

A Sunimóveis foi fundada em 1976, focada no crescimento de Sumaré e na expansão do mercado imobiliário local. Nasceu com o propósito de oferecer atendimento sério, transparente e personalizado. Com o passar dos anos, João Alvares assumiu toda a imobiliária, que se consolidou como

um negócio familiar.

Seu primeiro endereço foi na Rua João Francisco Ramos, 27. Na década de 1980, mudou para um prédio próprio na Avenida 7 de Setembro, 367. Depois, na década de 1990, passou a atender na Rua José Maria Miranda, 718. E no início dos anos 2000, a Sunimóveis começou a funcionar na Rua Emílio Leão Brambila, 215, onde está instalada até hoje.

Ao longo dos anos, a Sunimóveis acompanhou a transformação urbana da cidade, participando da concretização de sonhos de milhares de famílias e contribuindo diretamente para o desenvolvimento de bairros, loteamentos e empreendimentos. É especializada em venda, compra, documentação imobiliária, assessoria jurídica especializada no mercado imobiliário e administração de imóveis residências e comerciais. Tornou-se referência, principalmente quando o assunto é locação.

Aos 88 anos, João Alvares mantém uma rotina de dedicação à imobiliária. Ele conta que nos primeiros dez dias de cada mês, faz questão de comparecer diariamente na Sunimóveis para realizar

um check-up na contabilidade. O filho João Alvares Júnior, que acompanha os negócios desde os 14 anos, é quem está à frente da empresa atualmente.

Ao completar 50 anos, a Sunimóveis celebra uma trajetória marcada por trabalho, coragem e visão de futuro. Para João Alvares, o município tem potencial para crescer ainda mais, e de maneira mais estruturada, com projetos residenciais que ofereçam aos moradores uma ampla variedade de lazer e conforto.

"Sumaré está passando por grandes mudanças e certamente será um grande centro comercial da região, com condomínios de alto padrão, com lazer completo para as famílias aproveitarem ao máximo o lugar onde moram", aposta. Uma previsão otimista de quem sabe olhar o futuro e desbravar as oportunidades. ■



João Alvares e o filho João Alvares Júnior



**NETWORK
OBJETIVO**

SUMARÉ

CONTE CONOSCO PARA FORMAR
AS PRÓXIMAS GERAÇÕES

Sumareense
DESDE 1986

InForme-se: (19) 3476-7676
Avenida Ampélio Gazetta,
200, Lopes Iglesias - Nova Odessa/SP

**26 DE
JULHO**

Aniversário
da cidade de
Sumaré.



Helio Silva

Presidente da Câmara de Sumaré

☎ (19) 3828-7291 ☎ (19) 97132-2864

✉ heliovereador@camarasumare.sp.gov.br

📷 heliosilva.ofc

📱 /VereadorHelioSilva

Parabéns **SUMARÉ** **158 ANOS**

**Cidade construída nas ruas, no trabalho
e na força da nossa gente.**

Sumaré é feita por gente de pés no chão.

Pelo trabalhador que acorda cedo, por quem movimenta as fábricas, abre as portas do comércio, trabalha nas ruas, empreende, luta de forma autônoma e acredita no futuro todos os dias.

É uma cidade construída pela força de quem não desiste.

São 158 anos de uma cidade viva, presente e cheia de pessoas que conhecem a realidade de perto. Gente que enfrenta desafios, cobra, trabalha, fiscaliza e continua acreditando que Sumaré pode crescer ainda mais, sem perder sua essência popular, simples e batalhadora.

E é essa Sumaré que merece ocupar cada vez mais espaço, ser vista, lembrada e respeitada no estado de São Paulo e em todo o Brasil.





Regina Pocay

é terapeuta e educadora integrativa, escritora, pós-graduanda em Neurociências e Comportamento, especialista em Respiração Consciente e idealizadora do método Realize - processo de desenvolvimento pessoal e autonomia emocional.



Respirar é óbvio. Mas saber respirar muda tudo!

A saúde mental nunca esteve tão em alta, especialmente com as atualizações da NR-1, que reforçam a importância de protocolos no ambiente de trabalho. E quando falamos sobre isso, é essencial lembrar: antes do cargo, da função e da produtividade, existe um ser humano. Um ser humano que sente, reage, se sobrecarrega, se cansa e, muitas vezes, segue funcionando no automático.

E pensando nesse tema, é impossível não olhar para algo tão óbvio, e ao mesmo tempo tão negligenciado, quanto a respiração. Porque a forma como respiramos pode ser um caminho direto para bem-estar, clareza e autonomia emocional, inclusive em meio às pressões do dia a dia profissional.

Então, me diga: você já parou para se perguntar se você realmente sabe respirar?

Uma pessoa respira cerca de 20 mil vezes por dia... sem pensar, de forma automática. Ainda assim, a forma como você respira pode estar alimentando ansiedade, cansaço, irritabilidade e até dificuldades de foco ou exatamente o contrário: respirar pode ser a chave

para equilíbrio, clareza e bem-estar.

A respiração é uma ponte direta entre corpo e mente. Quando está acelerada e superficial, seu sistema entra em estado de alerta. Quando a respiração é consciente, lenta e ritmada, ativa respostas fisiológicas que favorecem calma, regulação emocional e até melhor funcionamento do coração e do cérebro.

A boa notícia? Você não precisa de horas para se beneficiar disso.

Experimente agora:

Inspire suavemente pelo nariz contando mentalmente até 4.

Expire lentamente pela boca (como se fosse soprar uma vela) contando até 6. Repita este ciclo por 2 minutos.

Simples assim e poderoso.

Esse pequeno ajuste já começa a "conversar" com o seu sistema nervoso, sinalizando segurança. É uma prática sutil, possível no meio da rotina, antes de uma reunião, ao acordar ou em momentos de tensão.

Mas aqui está o ponto mais importante: respirar bem não é só técnica, é escolha, é consciência. É aprender a perceber seu corpo, acolher suas emoções e agir com mais presença.

Quando você desenvolve essa habilidade, algo muda: você deixa de apenas reagir à vida... e começa a agir, começa a conduzi-la com mais autonomia.

Respiração consciente não é sobre parar tudo é sobre viver melhor dentro do que já existe.

E isso é só o começo. Acredite: você está a uma respiração de se tornar aquilo que deseja.

Mais do que óculos: conforto, nitidez e confiança. Cuidado visual que você percebe em cada detalhe.

O jeito certo de enxergar começa aqui.



Mais do que vender óculos, a **Ótica da Japa** nasceu com um propósito:

Cuidar das pessoas através de um atendimento atento, honesto e transparente.



Variedade e qualidade

Armações e Óculos de sol para todos os estilos. Lentes de alta performance.



Benefícios

Ajustes e manutenções gratuitos. Consultoria óptica personalizada. Exame de vista com escuta ativa e orientação clara.



Pagamento

10x sem juros nos cartões.



Atendimento Corporativo

Vamos até a sua empresa cuidar da saúde visual dos seus colaboradores.



PRODUTOS QUÍMICOS PARA INDÚSTRIA, LIMPEZA E TRATAMENTO

*Soluções para processos
industriais com suporte técnico,
qualidade e agilidade de entrega.*



DESDE 1990
QUALIDADE TÉCNICA
QUE GERA RESULTADOS



TECNOLOGIA
Fórmulas eficientes e
de alta performance.



QUALIDADE
Matérias-primas selecionadas
e controle de qualidade
rigoroso.



SUPOORTE TÉCNICO
Acompanhamento próximo
para cada aplicação e
necessidade.



AGILIDADE
Logística eficiente e
entrega rápida e segura.

NOSSAS LINHAS DE PRODUTOS



LINHA ALIMENTÍCIA

Detergentes
Detergente neutro
Bactericida e germicida
Detergente clorado
Auxiliares de limpeza



LINHA INSTITUCIONAL

Detergentes especiais
Sanitizantes
Coagulantes e
condicionadores
Remoção de ferrugem
Limpeza ácida e alcalina



LINHA EFLUENTES

Auxiliares de tratamento
Bactericidas
Floculantes
Neutralizadores de pH
Tratamento de água
industrial



LINHA METALÚRGICA

Abrilhantadores
Descarbonizantes
Cromatizantes
Fosfatizantes
Desengraxantes
Passivadores e óleos

ESPECIALIDADES EM

FOSFATIZANTES

*Tecnologia para preparação de superfícies,
aderência de pintura e proteção
anticorrosiva em processos industriais.*

SD-20 Nano

DFC 09 MC Nano

SD-38

SD-93Tri

Mn-1

SD-61M / SD-61

SD-15

POSSUIMOS CERTIFICAÇÕES



ANVISA



CETESB



EXÉRCITO
BRASILEIRO



POLÍCIA
FEDERAL



POLÍCIA
CIVIL



IBAMA
MMA
IBAMA



ISO 9001

Um gigante aliado

Com entregas cada vez mais rápidas, proximidade com centro de distribuição do Mercado Livre favorece comércio online de Sumaré



O consumidor está cada vez mais exigente em relação à rapidez das entregas. Ele faz a compra e imediatamente começa rastrear o pedido. O diferencial de quem vende já não é mais fazer a entrega em poucos dias, mas sim em algumas horas. Cada minuto conta. E neste ritmo acelerado, a agilidade da entrega é fator decisivo para quem quer se destacar no comércio digital.

Em Sumaré, comerciantes que querem ampliar as vendas e ganhar competitividade no mercado digital têm uma vantagem estratégica: a localização do centro de operações do Mercado Livre no município. Sua presença na cidade não é garantia de uma performance triunfante e absoluta para quem atua no comércio online, mas pode impactar de forma bastante

positiva no desempenho do negócio. Quem explica é André Guarda, engenheiro de produção e especialista em Full Commerce.

André Guarda afirma que a logística do Mercado Livre é um dos maiores diferenciais da plataforma. "Eles conseguiram organizar uma operação que atende capitais e cidades do interior em menos de 24 horas, em muitos casos. Para empresas de Sumaré e cidades vizinhas, a proximidade com o centro de operações pode representar vantagem competitiva importante, especialmente para pequenos e médios comerciantes que desejam ampliar mercado sem depender apenas das lojas físicas", diz.

O especialista observa que houve um crescimento no modelo conhecido como "full", no qual a platafor-

GUERREIRO

ALUGUEL DE CARROS

RENATA GUERREIRO

comercial@guerreiroalugueldecarros.com.br

Rua Ângelo Ongaro, 940
Vila Menuzzo, Sumaré/SP

19 3828.3204 ☎

19 97403-3663 ☎

19 97410-0997 ☎

guerreiroalugueldecarros.com.br

ma realiza armazenamento, separação e envio dos produtos vendidos. Esse sistema permite entregas mais rápidas e melhora a experiência do consumidor, fator que impacta diretamente no volume de vendas.

Anúncios com selo full ganham maior visibilidade, pois garantem entregas ultrarrápidas. Quanto mais visibilidade, mais chances de vendas. *"É um algoritmo que envolve vários fatores, como preço, qualidade do produto, controle do estoque e entrega no prazo. O comerciante precisa dominar esta dinâmica para conseguir permanecer em evidência, ser bem avaliado e dessa forma se manter bem ranqueado"*, afirma.

A proximidade com o centro de operações é importante porque facilita a logística de entrega dos produtos ao Mercado Livre e a reposição de estoque, mas não é fator único e determinante para o sucesso nas vendas online. *"O próprio comerciante pode levar o produto à plataforma, garantindo agilidade no transporte, menos custo e rapidez na reposição. Tudo isto contribui com sua performance na plataforma. Porém, apenas a proximidade física com a plataforma não é garantia de sucesso nas vendas"*, afirma. O especialista lembra que é importante entender o

raciocínio do e-commerce, a gestão logística, atendimento, cadastro correto de produtos e posicionamento. E, acima de tudo, oferecer uma excelente experiência de compra ao cliente.

MULTICANALIDADE

André Guarda também é consultor e oferece treinamentos a empresários que querem atuar no comércio online. Ele afirma que uma das estratégias é apostar na multicanalidade - estar em múltiplos canais de vendas ou atendimento, como lojas físicas, WhatsApp, site, redes sociais, telefone -, para proporcionar ao cliente a liberdade de escolher o meio mais conveniente para fazer sua compra é fundamental para garantir uma excelente experiência de compra ao cliente.

"Antes, o online era um diferencial. Hoje, quem não está no online, já está no passado. O varejo está cada vez mais baseado em velocidade, mas só a agilidade não basta para garantir o sucesso neste oceano de oportunidades. A qualidade do produto e a prestação do serviço precisam acompanhar a velocidade da entrega", finaliza.



Para o especialista em Full Commerce André Guarda, quem não está no online já está no passado

União aprovada

SICOOB3COLINAS

SICOOB
Acicred

Acesse o QR code abaixo e saiba mais sobre essa incrível união:



O cooperativismo que compartilha resultados com os cooperados amplia sua atuação no interior de São Paulo.



Com a união aprovada entre Sicoob Acicred e Sicoob 3 Colinas, a cooperativa chega a novas cidades com mais presença nas regiões de Sumaré, Americana e Limeira para crescer e se fortalecer juntos.

3 COLINAS
COOPERATIVA FINANCEIRA

SICOOB3COLINAS

somoscoop

Sistema de
cooperativismo
no Brasil



Brado celebra 10 anos do terminal de Sumaré como referência em operação multimodal

Em 2026, o terminal multimodal da Brado Logística em Sumaré completa 10 anos de operação. Com 250 mil m² de área e 167 colaboradores, entre próprios e terceiros, a unidade se consolidou como uma das principais estruturas da companhia e desempenha papel estratégico na movimentação de cargas de importação, exportação e mercado interno. Além de conectar São Paulo a diferentes regiões do país, o terminal também recebe insumos destinados à indústria local.

Somente em 2025, a unidade movimentou cerca de 50 mil contêineres, com destaque para cargas de bens de consumo, milho e insumos agrícolas, incluindo fertilizantes e defensivos. Já no primeiro trimestre de 2026, o volume chegou a 15 mil contêineres, reforçando o ritmo da operação. À frente do terminal há seis anos, o gerente Laion Suprano acompanhou de perto parte importante da evolução do local e destaca o papel da estrutura para a cadeia logística nacional.



Unidade reúne operações ferroviárias e rodoviárias e fortalece o transporte de cargas em operações de importação, exportação e mercado interno

"O terminal de Sumaré ocupa uma posição estratégica dentro da malha logística brasileira. A operação conecta o interior de São Paulo, Centro-Oeste e Norte do país ao Porto de Santos, integrando ferrovia e rodovia por meio de corredores importantes como as rodovias Anhanguera, Bandeirantes e Dom Pedro. Isso permite atender, de forma eficiente, diferentes fluxos de exportação", afirma.

A unidade conta com conexão ferroviária para diferentes estados brasileiros. Uma das principais rotas liga Sumaré a Rondonópolis (MT), com foco no transporte de produtos do agronegócio e bens de consumo. Nessa operação, além do carregamento em vagões long stack, a Brado utiliza vagões double stack, modelo em que duas unidades são empilhadas verticalmente em vagões especiais, ampliando a capacidade de transporte. No consolidado das operações da empresa no terminal, 85% do volume transportado é realizado com double stack.

Outra rota estratégica é a ligação com o Maranhão, voltada ao escoamento de bens industriais, produtos de consumo e itens do setor moveleiro. Inaugurada oficialmente em dezembro de 2025, a operação é considerada a maior rota ferroviária em funcionamento no país para transporte de contêineres, com cerca de 2,7 mil quilômetros de extensão. Desenvolvida em parceria com a Rumo e a VLI, a conexão integra as regiões Sudeste, Norte e Nordeste.

Além das operações ferroviárias, o terminal também é peça-chave no Projeto Carrossel, iniciativa voltada à otimização do transporte rodoviário. Na prática, caminhões que realizam entregas de cargas importadas deixam de retornar vazios ao Porto de Santos e passam a transportar cargas de exportação da Brado a partir de Sumaré. A estratégia reduz deslocamentos ociosos, melhora a ocupação dos veículos e contribui para ganhos de eficiência e competitividade.

"Quando conseguimos integrar melhor os fluxos rodoviários e ferroviários, reduzimos desperdícios operacionais e tornamos toda a cadeia mais previsível. Essa inteligência logística gera ganhos não apenas para a Brado, mas também para clientes que dependem de maior agilidade e previsibilidade no transporte", complementa Suprano.

Viel
Seguros,
Saúde & Vida

Proteção com atendimento humano, experiência e confiança

Há mais de 20 anos, a **VIEL SEGUROS** oferece soluções para pessoas físicas e jurídicas, com atendimento consultivo e próximo, ajudando cada cliente a proteger patrimônio, família, empresa e futuro com mais clareza e segurança.

A empresa atua com responsabilidade, seriedade e custo justo, reunindo seguros, planos de saúde e outras soluções

Principais soluções:

- Seguro Automóvel, Empresarial, Vida, Residencial, Viagem, Transporte, Aluguel, Odontológico;
- Garantia Contratual; Plantio;
- Planos de Saúde Empresarial e Individual/Familiar.

Rua Riachuelo, 913 - Sta. Catarina Americana / SP
Rua Antônio Jorge Chebab, 1612 - Jd. São Carlos - Sumaré/SP

(19) 3405-4648 | (19) 98945-5551 | www.vielseguros.com.br | @vielseguros_





Para os próximos anos, o terminal de Sumaré seguirá entre as prioridades da Brado. Já temos investido de forma consistente na unidade e a tendência é ampliar esse movimento(...)



Ao longo da última década, a unidade passou por diferentes etapas de modernização e, mais recentemente, recebeu novos investimentos voltados à eficiência operacional e segurança. Entre as novidades está a aquisição de dois pórticos Rub-

ber Tired Gantry (RTG), equipamentos sobre pneus com tecnologia de operação remota diretamente da sala de controle. Responsáveis pela movimentação de contêineres entre pátio e trem, os novos RTGs foram projetados para elevar produtividade, segurança e sustentabilidade. A instalação teve início em abril e deve ser concluída até setembro.

Até então, o terminal operava com reach stackers, equipamentos com capacidade média de cerca de 12 movimentos por hora. Com a chegada dos novos aparelhos, o empilhamento aumenta de cinco para seis unidades e a produtividade praticamente dobra, alcançando aproximadamente 22 movimentos por hora.

Os novos equipamentos também incorporam sensores anticollisão, sistemas automáticos de parada em caso de obstáculos e câmeras de monitoramento com leitura de ambiente, peso e altura dos cabos de aço, reforçando o controle operacional e a segurança no terminal.

"Para os próximos anos, o terminal de Sumaré seguirá entre as prioridades da Brado. Já temos investido de forma consistente na unidade e a tendência é ampliar esse movimento, especialmente em infraestrutura e no desenvolvimento das operações ferroviárias e rodoviárias que compõem o terminal", ressalta o gerente do terminal. ■



O seu sonho começa aqui!



OKM

Honda 0km com condições especiais e diversos modelos.



CONSÓRCIO

Planejamento inteligente para conquistar sua Honda.



SEMINOVAS

Motos revisadas, avaliadas e prontas para rodar.



OFICINA

Equipe especializada, peças genuínas e confiança.



PEÇAS

Tudo para equipar e personalizar sua moto.



HONDA STORE

Capacetes, jaquetas e lifestyle Honda.

Entre em contato:



3120-0000

Rua Cezar Moranza, 56
Vila Santa Terezinha – Sumaré/SP



Mundial Motos
Acelerando Seu Sonho de Liberdade

DESENVOLVIMENTO QUE GERA OPORTUNIDADES



MAIS DE R\$ 200 MILHÕES investidos em mobilidade, segurança e serviços que melhoram o dia a dia das pessoas!



E MUITO MAIS!

SEGUIMOS TRABALHANDO

e construindo um futuro melhor para todos!

Dirceu

Dalben DEPUTADO ESTADUAL

#FéETrabalho

Deus abençoe!

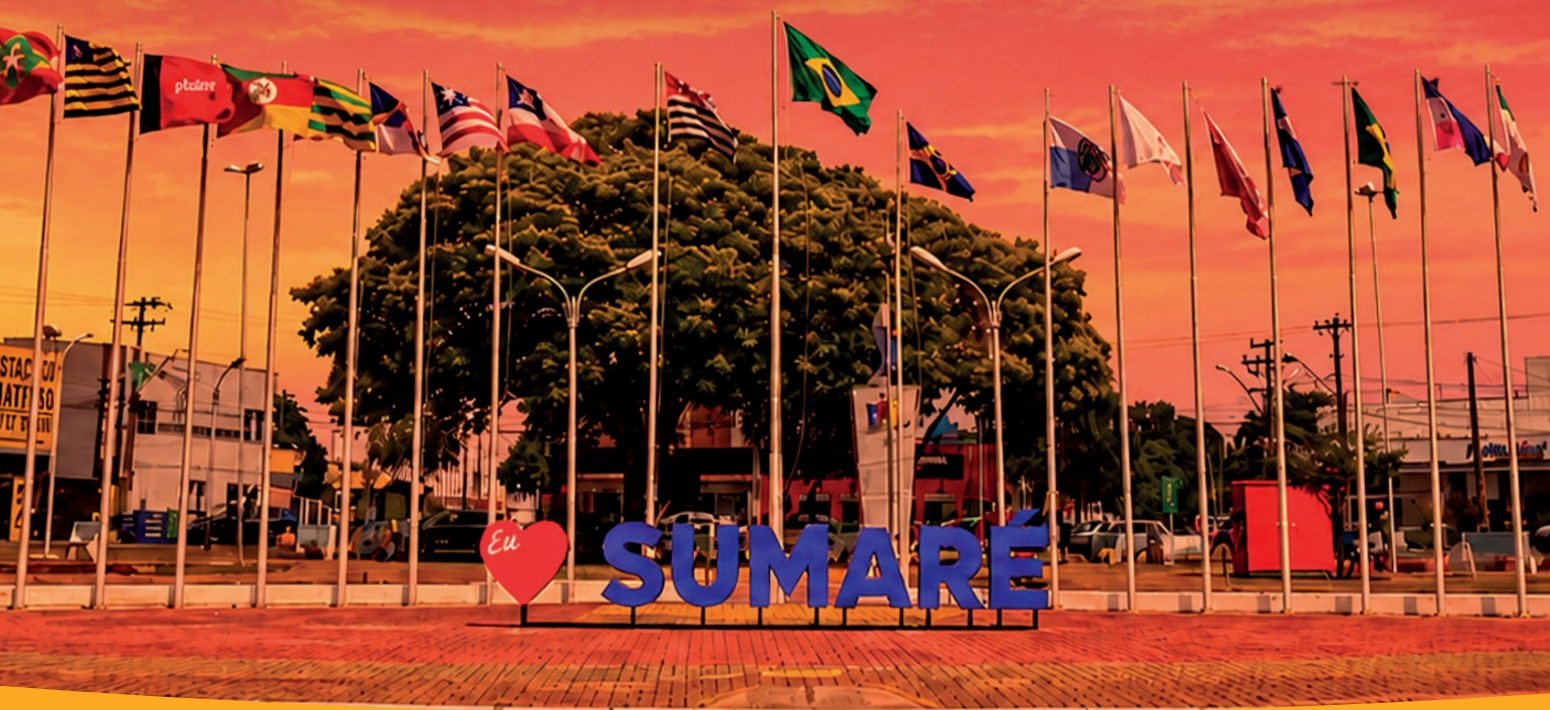


dirceudalbenoficial





SEMPRE AO SEU LADO



Sumaré

Parabéns pelos **158 anos**
de história e conquistas!



Visite uma de nossas + de 100 Lojas



desktop.com.br



0800 1000 102